



## VERKAUF INNENDIENST OBJEKTBERATUNG (m/w)

### DER JOB:

- Ermittlung von Neu-/Umbauprojekten sowie aktive Objektrecherche
- ergebnisorientierter telefonischer Verkauf
- professionelle und zeitgerechte Bearbeitung aller Kundenanliegen
- Erstellung von Offerten inkl. Versand produktspezifischer Bewerbungen
- Dateneingabe sowie -pflege

### IHR PROFIL:

- kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- verkäuferisches Flair und unternehmerisches Handeln
- aktives Kommunikationsverhalten, gute Französischkenntnisse (B2)
- initiative, lösungsorientierte Denkweise
- flexibler und belastbarer Teamplayer
- Erfahrung mit ERP-/CRM-Programmen (idealerweise SAP)

Es erwartet Sie eine vielseitige sowie selbstständige Tätigkeit in einer interessanten und lebhaften Branche. Die VELUX Schweiz AG ist eine Verkaufsgesellschaft der dänischen VELUX Gruppe, dem internationalen Marktführer für Dachfenster sowie -zubehör und bringt seit über 75 Jahren «Licht ins Leben». Sie können sich in diesem dynamischen Umfeld eigenständig entfalten und einen wesentlichen Beitrag zum Unternehmenserfolg leisten. Engagement, Respekt sowie eine kontinuierliche Verbesserung der Prozesse sind gelebte Firmenwerte - höchste Kundenzufriedenheit ist das Ziel Ihres Handelns. Arbeitsort: Trimbach.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit dem **Vermerk 16.191021** per E-Mail an die beauftragte Firma Xeloba: **[bewerbungen@xeloba.ch](mailto:bewerbungen@xeloba.ch)**. Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen unter +41 31 839 04 04. Wir sichern Ihnen Professionalität und absolute Diskretion zu.